

# ECOTUBEN

Informationsblad från ECOMB AB Nr 2 2003

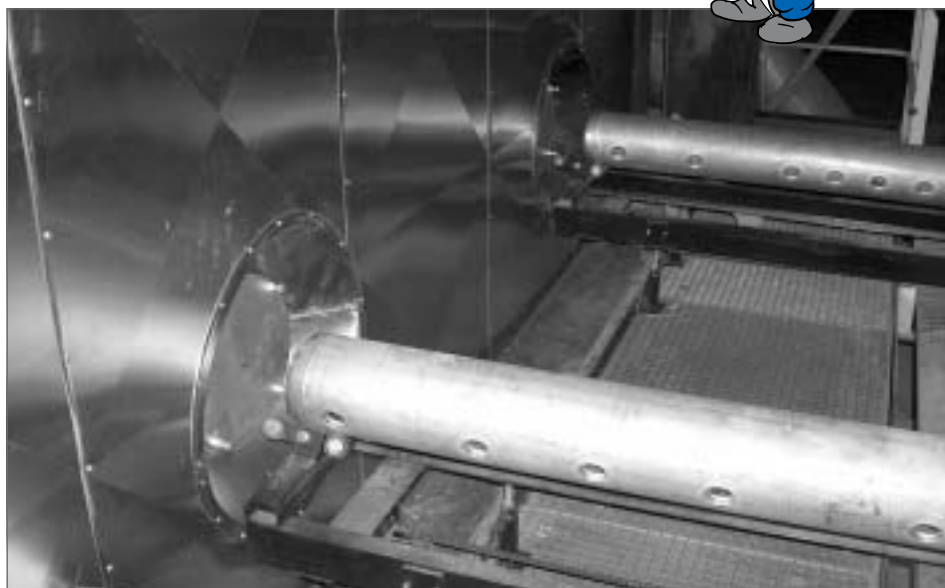


## Driftstart i Holland



Demonstrationsanläggningen (Ettap 1) till AVR i Holland är nu äntligen redo för driftsättning. Ecotube-paket, kylsystem mm packades, efter godkänt kallt driftprov hos vår underleverantör, i en container och var på plats i Rotterdam i slutet av augusti. Helt i linje med uppgjord tidplan. Samtidigt skulle kunden ombesörja en fläkt för tillförsel av luft med önskat flöde och tryck, något som inte gick helt enligt planerna. Efter diverse turer fram och tillbaka kom så äntligen en fläkt med rätt tekniska data på plats i november.

Vi håller nu som bäst på att ta anläggningen i drift och ser med stor förväntan fram emot de första försöksresultaten. I första hand är det reduktion av CO-utsläppen som gäller och i andra hand NO<sub>x</sub>. AVR har under de senaste åren genomfört ett stort antal försöksserier med olika inställningar av förbränningsluften, diverse ombyggnader av sekundärlufttillförseln samt injicering av vattenånga, men utan att nå önskade resultat i form av dels lägre medelvärden av CO och dels en stabilare drift utan s.k. CO-spikar (ex-



*Nypolerade Ecotuber redo för driftstart*

tremt höga men kortvariga CO-halter). Nu är det upp till bevis för oss att prestera ett bättre resultat och slutsatserna av de olika åtgärdsprogrammen visar att vi inte står inför en alldeles enkel uppgift, men vi är förhoppningsfulla om att vår teknik och know-how skall leda oss ända fram till slutmålet.

I dagsläget är det för tidigt att precisera en detaljerad tidplan för fortsättningen, men rimligen bör vi kunna avsluta projektet under det första kvartalet 2004. Vi har dock ett bra och flexibelt avtal med kunden, vilket gör att eventuella kompletteringar av den ursprungliga försöksplanen kan inrymmas i slutfasen av projektet.

## Juldiagnos!



## Driftstart i England

Merparten av projektarbetet under 2003 har varit koncentrerat till Coventry och installationen av Ecotube-systemet till pannorna 2 och 3, en order som vi berättade om i förra numret av Ecotuben. Panna 1 konverterades redan 2001 och därmed kommer samtliga tre avfallseldade pannor hos Coventry & Solihull Waste Disposal Co. Ltd att vara i drift med Ecotuber inom kort. Installationsarbetet, som slutfördes i

november, omfattade även en relativt komplicerad anslutning av kylvattenkretsen till den befintliga matarvattentanken. Energin från Ecotubernas kylkrets utnyttjas där till att förvärma pannornas matarvatten, vilket är en genialisk och kostnadsbesparande lösning för kunden. I stort sett har projektet löpt enligt tidplanen och övertagandet av anläggningen är beräknat till i januari 2004.

## Grundarna



**Ulf Hagström**  
Verkställande direktör



**Eric Norelius**  
Teknisk chef

Välkomna till julnumret av Ecotuben 2003!

Vi kan summera ännu ett bistert år rent ekonomiskt, men vi har lyckats härda ut och går in i 2004 med fortsatt stora förhoppningar om framtida positiva resultat. Marknadsläget har aldrig varit ljusare, vilket jag även påstått vid ett antal tidigare tillfällen, men lyckas man inte omvandla det till positiva siffror i en resultaträkning är ju detta faktum som bekant inte mycket värt.

I USA har det gått avsevärt trögare än väntat att komma till en första demonstrationsanläggning, men vi arbetar tillsammans med vår partner Synterprise på ett målmedvetet sätt framåt mot den islossning som alla inblandade parter tror ska komma inom kort.

Med ett antal nya kundkontakter i England och Holland, agenter som startat en marknadsföringskampanj i Frankrike och de nya EU-direktiven för avfallseldade pannor som nu sätter allt starkare press på anläggningsägarna, ser vi med tillförsikt fram mot nästa år. Vi söker samtidigt fortfarande aktivt efter partners på nya marknader och för idag diskussioner med företag i ett antal nya länder.

Detsamma gäller behovet av kompletterande finansiering och ett bredare ägande, där vi i första hand söker efter en industriell partner, men även har kontakter med potentiella internationella bolag inom riskkapitalbranschen.

Jag vill påstå att år 2004, ur ett flertal perspektiv, är mycket avgörande för hur hela vår verksamhet kommer att kunna utvecklas de närmaste åren.

GOD JUL och GOTT NYTT ÅR!

Ulf Hagström

### INNEHÅLL

- Driftstart i Holland 1
- Driftstart i England 1
- Intelligent Ecotuber råder bot ... 2
- Edmonton - 5 avfallseldade pannor ... 2
- NO<sub>x</sub>-nytt från andra sidan Atlanten 3
- Pollutec - startskottet i Frankrike 3
- Entsorga - första steget på tysk mark 3
- Aktieägarsidan 4



## Intelligent Ecotuber råder bot på panna för galna kosjuka?

I augusti 2003 fick vi en beställning av en Demonstrationsanläggning av Fibrowatt. Pannan, som ligger i Glanford i norra England, eldas med bio-bränsle och avfall från slakterier, där kött- och benrester malts ned och torkats till ett grövre granulat. De nötkreatur som för några år sedan drabbades av galna kosjukan blev efter avlivning bränsle i denna panna. Numera härrör bränslet från diverse nödslakt och detta animaliska bränsle utgör fortfarande ett väsentligt bidrag till energiproduktionen.

Pannan är ansluten till en ångturbin,

som genererar 13,5 MW el ut på det kommersiella nätet. Glanford är en av Fibrowatts fyra anläggningar i England. I de övriga tre eldas en blandning av biobränsle och exkrementer från uppfödning av kycklingar och kalkoner.

Huvudmålet är att reducera både CO- och NO<sub>x</sub>-utsläppen till nivåer under de kommande EU-direktiven för avfallseldning.

I mitten av januari kommer utrustningen att levereras från Sverige och montaget på plats kommer att påbörjas kort därefter.



Anläggningen i Glanford ligger vackert belägen i en jordbruksbygd nära Grimsby på den engelska nordostkusten.

## Edmonton - 5 avfallseldade pannor i potten

I ett första steg genomförde vi i oktober en panndiagnos på en av de fem avfallseldade pannorna i Edmonton. Anläggningen ligger i de norra utkanterna av London och ägs till lika delar av franska Suez och London City Council.

Med sina 5 pannor, där det årligen förbränns ca 500.000 ton avfall, är Edmonton störst i England och en av de allra största i hela Europa.

Driftledningen var fram till i somras inställda på att riva hela anläggningen och istället bygga nya pannor, något som man fick slutgiltigt avslag på under hösten. Ågarna var inte villiga att skjuta till erforderliga medel för att finansiera ett dylikt projekt. Istället beslutades om ett

relativt omfattande restaureringsprogram för samtliga pannor, främst i syfte att klara de nya EU-direktiven.

Under november annonserades projektet ut inom EU och vi kan med stor tillfredsställelse konstatera att vi blivit nominerade till nästa fas - att erhålla den slutgiltiga förfrågan och därefter få möjlighet att lämna en bindande offert.

Givetvis skulle detta vara ett stort projekt för oss, men vi känner absolut ingen oro att gå iland med uppgiften om vi väl är där. Trots att vi förmodligen har den mest attraktiva tekniska lösningen är det ingen garanti för att vi slutligen ska få jobbet, men vi ska göra allt vi kan för att komma dit.



## NO<sub>x</sub>-nytt från andra sidan Atlanten

Vi har under året som gått ej lyckats komma vidare med en första installation av Ecotube-systemet till någon av de två kunder vi genomfört panndiagnoser åt.

Givetvis en stor besvikelse och det finns flera förklaringar bakom detta misslyckande, något som vi tagit lärdom av.

Brist på riskvilligt kapital hos både Synterprise/ECOMB och kunderna är dock ett faktum som vi ännu ej lyckats överbrygga och definitivt den största anledningen till att den första demonstrationsanläggningen på andra sidan Atlanten ännu inte är på plats.

Glädjande nog har marknadsföringsarbetet trots detta fortsatt med oförminskad styrka och vi väntar inom kort in definitiva beställningar av nya panndiagnoser från minst en ny kund.

NO<sub>x</sub> Round Table i Ohio  
26-28 januari 2004 går en intressant NO<sub>x</sub>-konferens av stapeln i Akron, Ohio.

Synterprise kommer att stå i en av montrarna och föra vår talan. Konferensen brukar vara välbesökt och vi hoppas givetvis att nya strategiska kontakter kan knytas.

Ny NO<sub>x</sub>-lag i Connecticut gynnar vår verksamhet på sikt. Svenska politiker var först med att lagstifta om ett incitamentsbaserat miljöprogram, då det s.k. NO<sub>x</sub>-avgiftssystemet infördes 1991. De anslutna värme- och kraftverken betalar en avgift på 40 kr/kg NO<sub>x</sub> till en gemensam pott, varifrån pengarna sen delas ut till samma ägare i proportion till utsläppens storlek. Systemets vinnare är de som har lägre utsläpp än det sammanlagda medelvärdet och förlorarna är de som ligger över medelvärdet. Med andra ord finns en ständig drivkraft till att minska utsläppen.

Det har i stort sett varit en lyckad satsning där utsläppen av NO<sub>x</sub> minskat med ca 40%.

I USA beslutades för några år sedan

om att införa ett nytt handelssystem med utsläppsrätter i samband med den s.k. Clean Air Act-konventionen. I ett flertal amerikanska delstater börjar de nya reglerna att gälla fr.o.m. maj 2004 och "värdet" på NO<sub>x</sub>-utsläppen bestäms av ett dagsaktuellt marknadsvärde, något av en "miljöbörs". Många bedömer att "värdet" kommer att hamna i nivå med de svenska 40 kr/kg NO<sub>x</sub>. Den senaste i raden av åtgärds paket från myndigheterna i USA för att minska utsläppen av NO<sub>x</sub> kommer från Connecticut.

Vi håller som bäst på att undersöka detaljerna, men grundprincipen är att anläggningsägare till biobränsleeldade pannor har möjlighet att tävla om en i sammanhanget hög ersättning per producerad MWh el om man samtidigt kan sänka utsläppen av NO<sub>x</sub> till en låg nivå.

En utveckling mot nya, incitamentsbaserade miljölagar är helt klart något som kommer att påverka vår verksamhet mycket positivt i det längre perspektivet.



## Pollutec - startskottet i Frankrike

Vi tecknade under november ett samarbetsavtal med agenterna Jean-Luc Coulbault och Alexandre Roche, i första hand gällande marknadsföring på den franska marknaden. Sett till antalet avfallseldade pannor är Frankrike den kanske intressantaste marknaden i hela Europa. De nya EU-direktiven kommer att börja gälla under tidsperioden 2005-2008, tidpunkten beroende på pannans storlek och när den togs i drift.

Vi träffade Jean-Luc och Alexandre för första gången i somras och i november kom de till Sverige för att titta på våra referensanläggningar och dra upp riktlinjerna för framtiden. Båda har en lång erfarenhet inom avfallsbranschen och därför har vi tämligen smärtfritt kommit igenom de första punkterna i vårt PIP (Partner Implementation Program). Pollutec är den största årliga mässan inom avfallsområdet, med Paris alternativt Lyon som huvudort. Den

här gången hölls mässan i Paris under den första veckan i december och Ulf var tillsammans med våra agenter på plats i en av montrarna. Många nya kontakter knöts och i dagsläget har vi identifierat en grupp på fem anläggningsägare som är vårt kortsiktiga huvudmål och vi räknar kallt med att få en första beställning på en panndiagnos under första kvartalet 2004.



## Entsorga - första steget på tysk mark

I slutet av september gick den årliga Entsorga-mässan av stapeln i Köln. Utställarna på denna gigantiska mässa representerade i princip alla sektorer inom avfallsområdet, från den minsta soptunna till den mest avancerade rökgasreningstekniken. Eric och Ulf var på plats i en av montrarna och vårt nya bildspel, en animering av Ecotuberna i drift, tilldrog sig det största intresset. Annars började mässan katastrofalt svagt, med endast en handfull besökare under hela första dagen. Många utställare vi talade med menade att detta var ett svagt år där många större företag valt att avstå, något som sannolikt kan hänföras till det fortsatt dystra läget för den tyska ekonomin. Därför var det inte helt oväntat att merparten av de kontakter vi fick kom från andra delar av världen, med tyngdpunkt på Östeuropa och Asien.



## Industrifondens konvertibel

Under senhösten har vi fört en dialog med Industrifonden angående det konvertibla lånet på totalt 3,7 MSEK. Förutsättningen är att lånet förfaller till betalning den 31 december 2003 om inte Industrifonden önskar konvertera lånet till aktier, enligt villkoret 20 SEK/B-aktie.

Styrelsen har tillsammans med Industrifonden diskuterat ett antal olika lösningar, dock utan att ha lyckats komma fram till en lösning som tillfredsställer båda parter fullt ut. Nyligen beslutade därför Industrifonden att man ej önskar utnyttja konverteringsrätten, vilket innebär att lånet automatiskt omvandlas till en skuld.

Nästa steg är att hitta en mer långsiktig lösning, där Industrifonden har förklarat sig villiga att diskutera olika alternativ, något som kommer att tas upp på nästkommande ordinarie bolagsstämma.

## Sörmlands Provinsbank - vår nya partner

I somras valde vi att byta ut Handelsbanken mot Sörmlands Provinsbank som vår partner. Vi lyckades inte få de villkor vi önskade hos Handelsbanken och därför kändes det naturligt att avsluta samarbetet.

Vi vill samtidigt passa på att tacka personalen på kontoret i Järna för de gångna åtta åren.

Sörmlands Provinsbank, med kontor i centrala Södertälje, ägs till 100% av den Danske Bank och har ett brett internationellt kontaktnät.

Vi är mycket nöjda med vår nya bank och den service vi får, särskilt Business Online, ett internetbaserat system där vi enkelt och snabbt kan hantera våra internationella konton.

## Projekt kapitaltillskott

Detta är ett kärt återkommande ämne och under hela 2003 en av huvudpunkterna på styrelsemötenas dagordning. För att klara den expansion vi strävar mot krävs ett större kapitaltillskott och vi söker därför aktivt för att hitta lösningar.

I första hand ser vi att dessa medel kan komma från en strategisk affärspartner och i andra hand från privata business angels eller riskkapitalbolag, företrädesvis på de internationella marknader där vi idag är särskilt aktiva. I Sverige är det allmänna klimatet inom riskkapitalbranschen fortfarande dystert och vi förväntar oss därför inte att något positivt kommer fram på hemmaplan under den närmaste tiden.

Vi tecknade under senvåren ett samarbetsavtal med LNP, ett Corporate Finance-bolag i Köpenhamn. Tillsammans med LNP har vi upprättat en lista på tänkbara investerare, som vi kontinuerligt uppdaterar och betar av.

Vi har ett för vår del gynnsamt upplägg på avtalet, där vi i princip slipper att "vara bank", dvs utbetalningar görs först när pengarna finns på ECOMBs konto.

I takt med att nya affärskontakter knyts och informationen om våra produkter når en allt större kundkrets, främst i Europa, ökar givetvis våra chanser och förhoppningen är att komma i mål före sommaren 2004.

## ECOMBs höstmöte allt större

Vårt numera traditionella stormöte i början av hösten gick i år av stapeln den 28 augusti. Syftet med mötet är att samla alla som har direkt med ECOMBs verksamhet att göra, för att under trevliga former gå igenom verksamheten på de olika marknaderna, förutsättningslöst diskutera svagheter och styrkor idag, sätta upp nya mål och diskutera nya strategier, kort sagt ett utmärkt forum för att

förbättra hela vår verksamhet. Skaran av partners och agenter växer och i höstas hade vi Synterprise som partner i USA, Opticomb som agent i Canada och GWM Associates som agent i England. Samtliga kunde till vår glädje närvara denna gång. Under hösten har vi också knutit upp 2 agenter i Frankrike, så förhoppningsvis blir vi ännu fler på mötet nästa höst.



## Köpa/sälja ECOMB-aktier!

Vi hänvisar till **Onoterat AB** när det gäller köpa/sälja ECOMB-aktier. ECOMB-aktien är ju onoterad och kommer så att förbli den närmaste tiden. Det går alltså inte att följa kursutvecklingen på någon officiell börslista.

Är Ni intresserade att köpa eller sälja Era aktier så kan tillsvidare detta ske genom Onoterat. Ring 08-611 70 60 eller skicka email till: [www.onoterat.se](http://www.onoterat.se)



ECOMB AB  
Box 2017, 151 02 Södertälje  
Tel 08 - 550 12 550  
Fax 08 - 550 20 075

Ansvarig utgivare: Ulf Hagström  
Redaktör: Magnus Lagerström  
[www.ecomb.se](http://www.ecomb.se), email: [info@ecomb.se](mailto:info@ecomb.se)  
Produktion: MO Skiss AB, Malmö